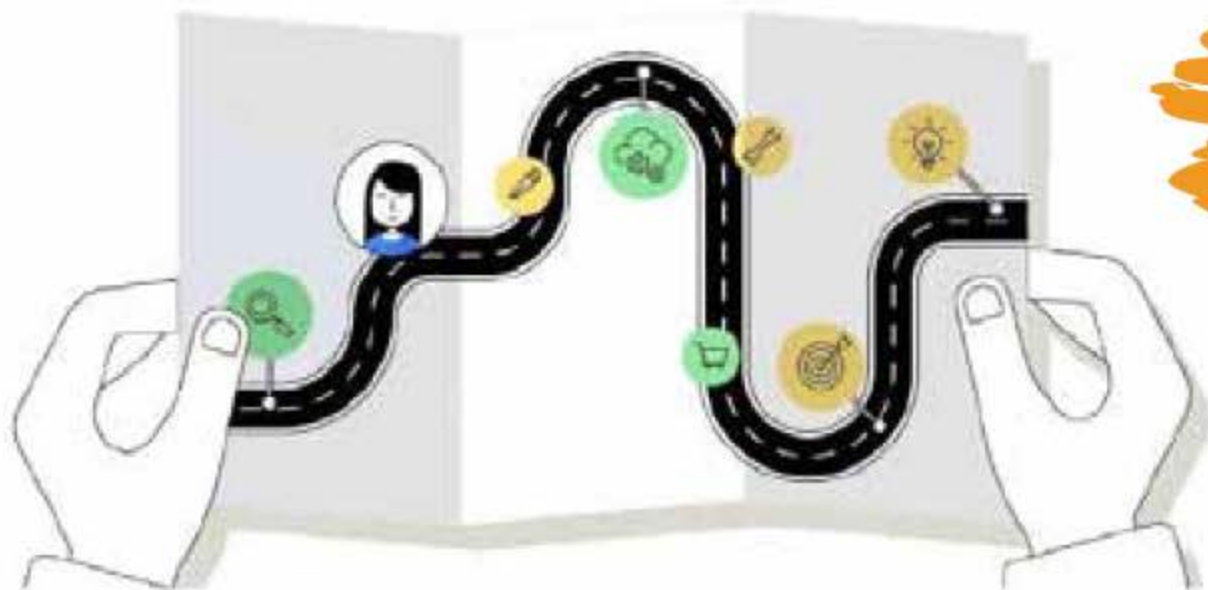




1.2.3...CLIENTS !

S'immerger dans les étapes clés
Connaître les profils de ses clients
Construire des actions commerciales
Adapter sa stratégie commerciale



Le Vendredi 4 avril de 11h30 à 14h00

**Vous êtes conviés
Chez SAGRA
40 Rue Édouard Martel
42100 St Étienne**



INSCRIPTION VIA LE QR CODE AVANT LE 21/03/2025
Testez une nouvelle façon d'aborder votre relation client !